

2020年志太ビジネスプラングランプリで審査員特別賞を受賞。日本人の父と台湾人の母の間に生まれ、日本で育ちながら中国語に親しみをもって学んできた。2020年6月に起業し、大学時代に自ら編み出した「チャイニーズタイピング」という中国語の勉強法をSNSで発信したところ、日本国内のみならず世界中から受講希望者が集まってきている。このほか自らの起業体験をもとに、同じような立場の人たちの力になりたいと、活動の幅を広げている。



## 中国語を教えたいと始めたビジネスから、SNSで様々な情報と可能性が広がっていくことを知り、ぜひみんなにも伝えたい

### 起業までの道のり

母が台湾人で子どもの頃は毎年、夏休みは台湾で過ごしていました。東京の大学を卒業後、静岡に戻りツアーコンダクターとして働きました。日本人客を中華圏に案内する仕事ではよく指名されて依頼を受けていました。一年半勤めましたが年間で100日ほど添乗しているハードな仕事で、これでは結婚もできないし結婚したらとても続けられないと思っていました。その後中国との貿易を行う商社に入り、13年間日中貿易の輸入の担当をしていました。旅行者の通訳と商社や企業で使う中国語とは中身が全然違いました。商社の場合、商品のアピールポイントや顧客の専門分野も学んでないと通訳できません。そこでは自分のスキルを必要とされていることを自覚でき、難しかったけれどやりがいのある仕事でした。

あるとき家族に病気が見つかり、今までと同じような働き方ができなくなりました。そこで以前から漠然と考えていた「中国語を教えたい」という気持ちを思い出し、家でできる仕事にシフトチェンジできないかと考えました。東京の起業塾でビジネスの組み立て方や情報発信の仕方のセオリーを学びました。中国語自体はニッチな分野ですが、そこで突出するために私ができることは何かと考えたときに、大学時代に中国語を覚える際にやっていたタイピングを使った学習法のことを思い出しました。当時、世の中でチャットが流行り始め

たところで、中国語のオンラインチャットでいろいろな人と交流しました。紙に書くよりもタイプして覚える方が早いと気づき、実際に大学の勉強でもこの方法で成果を得ました。そういう方法を推奨している教室は他になく、タイピングで教えることで差別化を図れると考えました。そして2020年6月に『チャイニーズタイピング』で起業しました。

### 起業で大変だったこと

働く上で企業の後ろ盾がいかに大きいかをととても感じました。事業を一人でやっても、なかなか知ってもらえません。「ここで中国語を教えている」ということをどう広めていけばいいかわかりませんでした。いろいろ情報収集をしているときに、エフドアを教えていただき相談に行きました。当時はたくさんの事業のアイデアがあり悩んでいました。起業したいと思ったタイ



ミングでコロナが流行り始め、対面で中国語を教えることが難しくなっていました。そこでオンライン講座に切り替えましたが、これからどうやっていこうか、自分の事業の柱をどう立てていこうかととても迷っていました。

## 起業してよかったこと

1クール3か月の講座は、開始からずっと満席で6期目を迎えます。おかげさまでいろいろな所から生徒が来てくれます。台湾人の夫と台湾で暮らす日本人の奥さんは、家族と対話ができず本音が言えないということで受講。私と同じように日本で育った台湾人とのハーフで、大好きな親戚たちと自分の言葉で話せるようになりたいという方もいます。「台湾」ということを発信することで同じような境遇の方たちの目に留まります。この需要は当初見込んでいませんでしたが、意外に日本にもそういう方が多いことを知りました。

やりながら分かってきたのは、ビジネスでは現地のプロ通訳の需要が多いということです。自分で中国語を話したいという方は、仕事以外のシーンでの会話を希望していることが多いです。ビジネス目的の方のためには、初級レベルに加えて中級講座を新たに作りました。そしてさらに上を目指す方に向けて春からは検定講座も始めます。カリキュラムが増え忙しくしていますが、毎日がとても楽しいです。リピート率85%で卒業生は延べ70人になります。個々の生徒の習う目的を理解してから授業を始めるようにしています。生徒が成果を見せたいと自然と思ってくれて「習って良かった」「ありがとう」と言われるのが一番嬉しいです。

## 今後の夢や目標

事業をやっていく上で様々なスキルを身につけてきましたが、SNS上の発信や集客のための画像作成が得意だと気づき、事業の新しい柱として起業家やSNSで集客したい方に向けて広告の作り方などを教えています。起業前の経歴とは全く別のスキルですが、実は起業したての当時の私自身がペルソナだからよく分かります。まずはこういう知識が必要だよ、次はこういう情報が欲しいよねと。一度きりの人生で、

やりたいことをやらずに後悔するのはもったいないです。私自身が起業して楽しいからみなさんにも挑戦してほしいです。かつての自分と同じように困っている方に、手を差し伸べる活動をしていきたいです。起業して3年で法人化というのは当初からの目標。これまで通り中国語を教えることをメインに、事業の幅を広げていきたいです。

## エフドアをこれから利用する人に

事業計画書も持たず、こんなに敷居の低いところから起業の相談ができるとは知りませんでした。同じ目線に立って話をしてくれて、聞いてくれます。こういうがあるよと知らないことを教えてくれて、つなげてくれるところが本当にありがたいです。何かあればその都度ふらっと寄れる、その親しみやすさがエフドアの魅力です。「ふじえだ女性ビジネスアカデミー」を受講して、「志太ビジネスプランングラプリ」に出られたご縁もエフドアから。誰にでも起業を勧めるわけではありませんが、起業とはどんなものかを知ることにはメリットがあります。一つの働き方としての起業をエフドアが発信する情報やイベントを通して知ってほしいです。



## bopomo

HP <https://chinesetyping.hp.peraichi.com/>

FB <https://www.facebook.com/ayaka.masuda.wenxiang>

インスタ [ayaka\\_taiwan\\_chinese](#)