

「お客様に喜んでいただくために、もっと良いものをつくりたい。その気持ちが原動力です」

アクセサリー&雑貨 mirumirubar ミルミルバー 藤田 有希さん

PROFILE

「アクセサリー&雑貨 mirumirubar」オーナーでアクセサリー作家。蓮華寺池公園すぐそばに店舗を構える。繊細な手仕事によるオリジナルアクセサリーが魅力。静岡バルシェポップアップショップに出店するなど、活動の場を広げている。



■ 店を始める時どんな準備をしましたか？

たまたま親戚に内装屋がいたのでお願いし、壁紙やエアコンの取り付けなどをしてもらいました。最初の費用はやはりかかりますが、“私サイズの起業”で、まずはやれることから始めようと考えていました。一度に100%完璧にというよりは、ちょっとずつ良くしていこう、と。

また当初は私のアクセサリーだけを販売するつもりでしたが、それではどうしてもお店の広さに対して物量が足りませんでした。足を運んでくださったお客様に満足して見ていただきたい、そのためにどうしたら良いのか考え、委託販売もお引き受けするようになりました。



店頭にはピアスなどのアクセサリーが並びます。

■ 仕事をする上で大変なことは？

私一人で店を運営している現状では、お客様の来店が重なった時など、どうしてもすべてに対応するのが難しいことがあります。例えばラッピングのためにレジをお待たせしてしまったり…。接客、レジ、ラッピングに対し、同時に満遍なく気を配るのは簡単ではありません。混雑時の対応は、私の課題のひとつだと思っています。

それから、時間のコントロールも課題です。アクセサリーを創作する時間をできるだけ捻出しようと心掛けてはいるのですが、お店の運営に集中し過ぎてしまうと、その時間を生み出すのがどうしても難し

くなってしまう。

■ 起業して良かったと思う時は？

私が作ったものを「いいね」と言っていただけた時、一番喜びを感じます。アクセサリーってこの世に本当にたくさんの種類がありますよね。でもその中で「あなたのアクセサリーが好き」と言っていただけると、やっぱり嬉しくてやる気も出ます。寝ながらもずっと「何を作ろうか」と考えているくらい、本当にいつもアクセサリーのことを考えているんです（笑）。

お客様に喜んでいただくためにもっと良いものを作りたい。その気持ちがいつも心にあります。そのため東京でのギフトショーに行くなどして、できる限り最新の市場動向やトレンド情報を集めるようにしています。

■ エフドアを利用した感想

もともと私は、人にあまり相談をしないタイプなんです。そのため何か判断することがあってもほとんど人に相談せず、自分で決めてしまうことが多いです。ですがその結果、行き詰ってしまうことも多くて（笑）。

そんな時相談できる場所があるというのは、やはり心強いです。

mirumirubar

〒 藤枝市若王子 1-2-12 エルシオン若王1F

☎ 080-2645-6385

HP <https://mirumirubar.jimdo.com/>

☆Facebookページ、instagramでも情報更新中！

LINE@にて、新作情報
続々更新しています♪

